

## 第一部

## 個性派製品・サービス

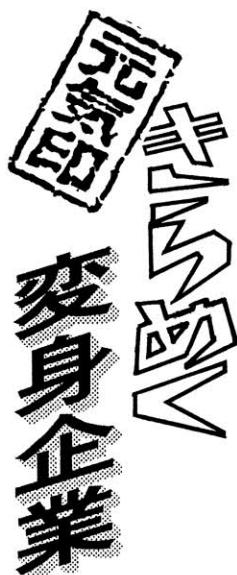


小松 社長

高速シートシャッタ  
ー、集落排水計測・制御・監視システムの製造、販売を主力とする

## 製品は市場創造型

「社会変革  
業」も願い



□ 8 □

(小松社長)と意欲をみせる「門番」「シートシャッタ」とともに「今後の主力製品に育てる」

(同)と力を注いでいるのが自動制御装置部門。ところが九二年九月に発表しに、軌道に乗せる

た集落排水計測・制御・監視システム「やくも水神」は全国各地の市町村から相次々引き合い、注文を受けているが、「製品」は

が今は将来のためのリサーチ段階。直自信があつた」

### 小松電機産業

は島根県松江市東南部の八雲村にある。同社は佐藤造機(現・三菱農機)に勤務していた小松昭夫社長が佐藤造機の会社更正法適用を機に退社、一九七三年に小松産業を創業し、機械修理を始めたのが前身。

同社が大きく躍進したのは自動開閉式高速シートシャッター「門番」の販売に乗り出した六六年以降。さうして、

大手のシャッターメーカー、文化シャッターとの間で技術・販売提携を結んでいたが、信用を一段と高め、つれてシートシャッターの売り上げも急増した。

「門番」は、これまでに三万台強の販売実績を持っているが「九四年は販売、施工、メンテナンス面の再構築を図り、さらに拡販できる体制を目指す」

「門番」の販売を開始した当時は、

鉄製の巻き取り式シャッターが常識とされていただけに、超音波を組み込み、この「門番」の経験を生かして拡販体

始めたのが前身。

販売しながら販売体制を構築していく。自分たちで新しいマーケットを開拓していくという夢とロマンがあった。これが大きめの夢とロマンがあった。これが大きめの夢とロマンがあった。(同)と続ける。

同社は九四年から人材の発掘を目的とした出版事業にも乗り出す。人材を

制的整備を始めたのは、次期主力製品

に期待をかける「やくも水神」。

「門番」においても「やくも水神」こういった取り組みを展開する過程

にしても、これまでにはなかった、い

で、ニーズを把握する「ニード」

分析し、企業の本来あるべき姿に近づける努力も重要。(同)と続ける。

同社は九四年から人材の発掘を目的

とした出版事業にも乗り出す。人材を

発掘し、人材を人財に変えていくた

めの動機づけを行うといつものだが、

こういった取り組みを展開する過程

にしても、これまでにはなかった、い

で、ニーズを把握する「ニード」

分析し、企業の本来あるべき姿に近づける努力も重要。(同)と続ける。

同社は九四年から人材の発掘を目的

とした出版事業にも乗り出す。人材を

発掘し、人