



一村一志

「夢の芽生える文化」創造のプラットフォーム
「八雲志人館」は、将来に向けて持続可能な
地域を創出することをめざして活動します。

電力自由化で何が変わる？

2016年の大きな動きのひとつである「電力自由化」。年明け1月から、電力会社・料金メニュー切り替えの事前受付が本格化しています。そして、いよいよ4月から、家庭や商店が対象となる「電力の小売全面自由化」がスタートします。
実は、これまで、OECD（経済協力開発機構）加盟の先進国34か国のうち、自由に電氣を選んで買う、つまり電力会社を選ぶことができなかったのは日本だけでした。

電力の小売全面自由化

「電力の小売自由化」は2000年3月から始まり、まず大規模工場やデパート、オフィスビルが、大手電力会社以外の、新規参入した「新電力」からも電氣を自由に購入することが可能になりました。

2005年4月から、契約電力が高圧50kW以上の中小規模工場や中小ビルへの小売も自由化されました。

そして、2016年4月1日からは、「小売全面自由化」により50kW未満の一般家庭や商店などでも、携帯電話の通信会社を選ぶように、自由に電力会社を選べるようになるわけです。

これにともない、電氣事業は「発電部門」「送配電部門」「小売部門」の3つに簡素化されます。
「発電部門」とは水力、火力、原子力、太陽光、風力、地熱などの発電所を運営し、電氣を作る部門です。この部門はすでに原則参入自由になっています。

「送配電部門」とは、発電した電氣を送配電線によって消費者に届ける部門です。全面自由化では、電氣事業者間の競争を促進するため、2018と2020年を目標に、電力会社も発電部門と送配電部門が分離されます。それまでの間は、電氣は政府が許可した東京電力、関西電力、中国電力等の各地域の電力

「送配電部門」とは、発電した電氣を送配電線によって消費者に届ける部門です。全面自由化では、電氣事業者間の競争を促進するため、2018と2020年を目標に、電力会社も発電部門と送配電部門が分離されます。それまでの間は、電氣は政府が許可した東京電力、関西電力、中国電力等の各地域の電力

消費者保護のためということ、少なくとも2020年3月までは、現在の一般的な料金メニューも、各地域の電力会社から引き続き提供されます。4月までに特段の手続をしなかった場合には、現在契約している地域の電力会社から、今までどおり電氣が供給されます。

これまで、一般家庭など50kW未満の需要家に対する電氣料金は、安定供給のための措置

会社社の送配電網を通じて送られてきます。
そのため、どの小売事業者から電氣を買っても、これまでと同じ送配電ネットワークを使って電氣は届けられるので、電氣の品質や信頼性（停電の可能性など）は変わりません。

「小売部門」は、消費者と直接やりとりをし、料金メニューの設定や、契約手続などのサービスを行います。「小売部門」においては、このたび新たに事業者が自由に参入できるようになります。2016年1月18日現在、一般家庭や商店などと契約できる小売電氣事業者の登録数は130事業者になっています。

総括原価方式の錬金術

として「総括原価方式」で決められ、料金認可がとられてきました。ここに大きな問題がありました。
この方法は、営業費に事業報酬を足した総原価を電氣料金収入で回収するもので、次の式で表されます。
「総原価＝営業費（燃料費、修繕料、購入電力料、減価償却費、人件費など）＋事業報酬－控除収益（他社販売電力料、電氣事業雑収益など電氣事業にとりもなう電氣料金以外の収入）」
「事業報酬」とは、「報酬」という名前がついていますが、電力会社が発電・送電設備等を建設・維持するための資金調達に必要な支払利息や配当などのことです。「電力会社の事業資産価値（固定資産などの簿価）×事業報酬率約3%（2012年9月以降の東京電力の料金原価では報酬率は2・9%に削減）」として算出されます。
電力単価は、これらのコストに利益を上乗せした「総原価」を販売予定電力量（kwh）で割り算して求められています。
この方式では、巨額な設備投資が必要な原子力発電は固定資産価値が大きいため事業報酬額も大きく、固定資産価値が大きいほど減価償却費も大きくなり、総原価もふくらみ、電氣料金は高くなります。
一般的な民間企業の場合、コストをいくら下げられるかによって利益が左右されます。それとは全く逆で、コストが大きければ大きい程、電氣料金を上げ、利益を大きくできるのが「総括原価方式」なのです。日本全国に53基もの原発が次々に建設されてきたのは、こういう「錬金術」が要因だったとも言えます。

しかし、全面自由化が実施されると、地域独占供給ともなう料金認可も廃止されます。大手電力会社も一般企業並みのコスト管理体制の整備や提供価格の算定が必要になります。
ただし、料金については、消費者への影響が大きいので、現在の経済産業省による料金規制は、一定期間、経過措置として継続される見通しです。

多彩な料金プラン。サービスが登場

新しく電力事業に参入する会社は、ガス会社、石油会社、通信会社、旅行会社、商社、製紙会社、電機メーカーなど実に様々です。こうした会社はすでに収益部門を持つており、電力事業への参入で新たな収益部門を育てると同時に、既存の事業部門との相乗効果も期待して、様々な料金メニュー・サービスを投入してきます。それらを比較して選べるようになることが「小売全面自由化」の最大のメリットです。

たとえば電氣とガス、電氣とインターネット回線・携帯電話などの組み合わせによるセット割引や、ポイントサービス、あるいは電氣自動車とセットのプラン、太陽光発電システムや家庭用充電装置とセットのプランなど、新電力各社が得意とする分野と電氣料金を組み合わせたまったく新しいプランも期待できます。

「ゆう科学通信」は皆様からの
ご意見、情報を礎に発信していきます。
ご投稿はメール、ファクスで
お願いいたします。

1月23日（土）、島根大学の留学生10名が、体験ツアーで、松江市大庭町の「かんべの里・民話館」を訪問。その途次、同市八雲町の意宇川ほとりにある水の偉人・周藤彌兵衛翁像と、その前に植えられているスノードロップを見学しました。内訳は中国5名、タイ1名、アフガニスタン3名、フィジー1名。皆、銅像の迫力と、彌兵衛翁の偉業に驚きの声をあげ、スノードロップの花の可憐さにほほえんでいました。
ちようど雪が無い始まりましたが、積もるほどではなく、スノードロップの花と雪という組み合わせの写真は、今回もまだ撮影できませんでした



平和の花 スノードロップ プロジェクト

ようになります。
このように、ライフスタイルや価値観に合わせ、電氣の売り手やサービスを選ぶようになるようになりますが、料金体系や発電方法などを調べて選択するのは、あくまでも「個人の責任」ということになります。
(交易場修)